



หลักสูตร “ประกาศนียบัตรสินเชื่อเพื่อสำหรับธุรกิจ (COLEND1)”

(Certificate in Commercial Lending Development Program) รุ่นที่ 6

อบรมระหว่างวันที่ 17, 24 ตุลาคม วันที่ 7, 24 พฤศจิกายน และวันที่ 3 ธันวาคม 2568
เวลา 09.00 - 16.00 น. ณ โรงแรมปทุมวัน ปริ้นเซส ถนนพญาไท

หลักการและเหตุผล

สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทยได้พัฒนาหลักสูตร “ประกาศนียบัตรสินเชื่อเพื่อสำหรับธุรกิจ (COLEND1)” เพื่อเสริมสร้างและยกระดับมาตรฐานการวิเคราะห์สินเชื่อให้กับ Relationship Manager, Credit Analyst, Credit Underwriter และผู้ที่เกี่ยวข้องกับการทำงานด้านสินเชื่อธุรกิจของสถาบันการเงิน หรือองค์กรหรือบริษัท ให้สูงเทียบเท่ามาตรฐานสากล ด้วยการสร้างมาตรฐานในการวิเคราะห์สินเชื่อ (Credit Analysis Standard) ที่พร้อมไปด้วยหลักการด้านทฤษฎีที่ถูกต้องเป็นสากล และแนวปฏิบัติด้านสินเชื่อที่สอดคล้องกับสภาพแวดล้อม การทำธุรกิจของประเทศไทย โดยมีการสอดแทรก Case Study ที่เคยเกิดขึ้นจริง เพื่อนำพามาสู่แนวทางการปฏิบัติงานได้จริง (Best Practice) อีกทั้งสร้างเสริมทักษะในการวิเคราะห์งบการเงิน ผ่านการทำ Financial Model และ Projection ภายใต้สมมติฐานด้านความเสี่ยงที่ยอมรับได้

วัตถุประสงค์ของหลักสูตร

- ผู้เข้ารับการอบรมสามารถยกระดับความรู้ และทักษะ ในการวิเคราะห์สินเชื่อให้ดีขึ้นเทียบเท่ามาตรฐานสากล มีการพัฒนาทักษะในด้านคุณภาพ (Qualitative Skills) และปริมาณ (Quantitative Skills) ซึ่งจะส่งผลให้มาตรฐานการให้สินเชื่อของธนาคารพาณิชย์ไทยโดยรวมสูงขึ้น
- ผู้เข้ารับการอบรมจะได้รับความรู้ทั้งทางด้านทฤษฎี เทคนิคต่างๆ ในการให้สินเชื่อและแนวปฏิบัติ ในการวิเคราะห์สินเชื่อที่เป็นมาตรฐานสากล ที่สามารถนำมาใช้ในการทำงานให้สอดคล้องกับสภาพแวดล้อมการดำเนินธุรกิจของประเทศไทยได้ดี มีประสิทธิภาพ เป็นการผสมผสาน Global Skills เข้ากับ Local Skills ได้อย่างมีประสิทธิภาพ และประสิทธิผล



วิทยากร

ดำเนินการอบรมโดยคณะอาจารย์ที่มีความรู้ และประสบการณ์ด้านสินเชื่อ และการบริหาร ความเสี่ยง ในการให้สินเชื่อโดยตรง จากธนาคารพาณิชย์ชั้นนำของประเทศไทย มากกว่า 30 ปี ภายใต้การบริหารจัดการของ สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคาร และการเงินไทย

คุณสมบัติผู้สมัคร

บุคลากรของธนาคารพาณิชย์หรือสถาบันการเงิน หรือองค์กรหรือบริษัทที่ทำงานเกี่ยวข้องกับการให้สินเชื่อ ได้แก่ การตลาดด้านสินเชื่อ การวิเคราะห์สินเชื่อ และการบริหารความเสี่ยง ในการให้สินเชื่อ ฯลฯ

ความประทับใจของผู้สำเร็จการอบรมในรุ่นที่ผ่านมา

1. เป็นหลักสูตรที่ดีมากควรมีอย่างต่อเนื่อง
2. ได้ความรู้ และมุมมองที่มีความสำคัญเกี่ยวข้องกับงานมากๆ
3. ท่านวิทยากรมีความรู้ ความสามารถมากสุดยอดจริงๆ ค่ะ/ครับ
4. มีการสร้างสัมพันธ์ภาพที่ดีกับเพื่อนๆ จากสถาบันต่างๆ ที่เข้าอบรมต้องยอมรับว่าหลักสูตรนี้สุดยอดจริงๆ ค่ะ/ครับ
5. วิธีการและแนวคิดจากการทำ Workshop เป็นเทคนิค ที่เยี่ยมมากจริงๆ สามารถนำไปปรับใช้ได้ดียิ่ง

เนื้อหาการอบรม

Unit 1 : Credit Foundation

หมวดความรู้พื้นฐานสำคัญด้านเครดิต (Section 1 -2)

Section 1 : Credit Fundamental

- 1.1 การปล่อยสินเชื่อของธนาคารพาณิชย์ในปัจจุบัน
- 1.2 นโยบายเครดิต (Credit Policy)
- 1.3 เทคนิคของ 6Cs, 4Ps และ PRISM Model
- 1.4 หลักการของ Asset Conversion Cycle
- 1.5 กลยุทธ์ในการตัดสินใจ

Section 2 : Credit Risk Management

- 2.1 ความเสี่ยงของธนาคารพาณิชย์
- 2.2 Risk and Return Tradeoff (Yield Curve)
- 2.3 Risk Attitudes Profiles
- 2.4 มูลค่าความเสียหายที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากการปล่อยเครดิต (EXPECTED LOSS : EL)
- 2.5 Loan Portfolio Management
- 2.6 Credit Review และ Monitoring

Unit 2 : Financial Analysis and Projection

หมวดความรู้ด้านการวิเคราะห์ทางการเงินและงบการเงิน (Section 3-4)

Section 3 : การประเมินผลการดำเนินงานและฐานะการเงิน

- 3.1 งบแสดงฐานะการเงิน, งบกำไรขาดทุน, งบกระแสเงินสด
- 3.2 Common Size , Financial Ratio Analysis
- 3.3 MBE (Management by Exception)
- 3.4 การวิเคราะห์รายการสำคัญในงบการเงิน เช่น Inter Company Transaction, Transfer Pricing ฯลฯ
- 3.5 Cash Flow Analysis
- 3.6 Consolidated Financial Statements

Section 4 : การทำประมาณการทางการเงิน

- 4.1 เทคนิคการสร้างงบการเงินจำลองเพื่อช่วยในการตัดสินใจให้สินเชื่อ
- 4.2 Assumption / Sensitivity Analysis
- 4.3 Financial Projection Model

Unit 3 Project Analysis and Business

Understanding

หมวดความรู้ด้านการวิเคราะห์โครงการและอุตสาหกรรม (Section 5-6)

Section 5 : การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ของโครงการ (Project Feasibility Study)

- 5.1 การวิเคราะห์ด้านการบริหารจัดการ
- 5.2 การวิเคราะห์ด้านการตลาด
- 5.3 การวิเคราะห์ด้านการผลิตและเทคโนโลยี
- 5.4 การวิเคราะห์ด้านเศรษฐกิจ สังคม กฎหมาย / Non-market Factors
- 5.5 การวิเคราะห์ด้านการเงิน (BEP, ROI, NPV, IRR, WACC etc.)

Section 6 : การวิเคราะห์ธุรกิจและอุตสาหกรรม (Industry and Business Analysis)

- 6.1 ลักษณะสำคัญของอุตสาหกรรมที่ควรทราบ เช่น การผลิต การบริการ การค้าปลีก ค้าส่ง การส่งออก-นำเข้า ฯลฯ
- 6.2 ความต้องการด้านการเงินของธุรกิจ – เงินทุนหมุนเวียน ลงทุนในสินทรัพย์ ความต้องการในแต่ละช่วงการเติบโต
- 6.3 ปัจจัยที่ส่งผลต่อความสามารถในการทำกำไร และการสร้างกระแสเงินสดของอุตสาหกรรม
 - โครงสร้างตลาด (Market structure) การแข่งขันประเภทอุตสาหกรรม วงจรชีวิตอุตสาหกรรม
 - Industry Dynamic (Porter's Model)
 - Barriers to Entry , Economies of Scale
 - กฎหมายบางอย่าง สิ่งแวดล้อม คู่สมปทาน และการผูกขาด การเลือกกลยุทธ์และอื่นๆ
- 6.4 ความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจในแต่ละอุตสาหกรรม
- 6.5 ข้อเสนอแนะในการดำเนินงานด้านสินเชื่อของธนาคาร – การให้สินเชื่อ,การจัดวงเงิน,การบริหารความเสี่ยงในการให้เครดิต

Unit 4 : Loan Structuring and Covenants

หมวดความรู้ด้านการจัดโครงสร้างสินเชื่อ และการบริหารความเสี่ยง (Section 7-15)

Section 7 : วัตถุประสงค์ในการขอสินเชื่อ,วงเงินและจำนวนเงิน และข้อมูลโครงการ

Section 8 : การวิเคราะห์เครดิตโครงการเพื่อประเมินระดับความเสี่ยงของโครงการ และความเหมาะสมในการให้สินเชื่อ

Section 9 : การกำหนดกรอบความเสี่ยงของลูกค้า แต่ละรายด้วยการใช้สัดส่วน D/E Ratio (Capital Structure / Financial Structure)

Section 10 : Validation Technique

Section 11 : Working Capital และการจัดวงเงินให้ตรงกับความต้องการของลูกค้า

Section 12 : เงื่อนไขประกอบการณ์อนุมัติสินเชื่อ (Loan Condition), การประเมินราคา

Section 13 : อัตราดอกเบี้ยและค่าธรรมเนียม (Pricing and Fee)

Section 14 : หลักประกันสินเชื่อ และ Risk Protection & Mitigation

Section 15 : Loan Covenants

Unit 5 : Loan Workout and Negotiations

หมวดความรู้ด้านการแก้ไขหนี้ และการเจรจาต่อรอง (Section 16-20)

Section 16 : สาเหตุความล้มเหลวของกิจการ

Section 17 : นโยบายการแก้ไขหนี้ ระบบงาน และกระบวนการ

Section 18 : เทคนิคในการเจรจาต่อรอง

Section 19 : บทบาทของ ธปท. การสำรอง และกฎหมายเกี่ยวข้อง

Section 20 : การประเมินผลการแก้ไขหนี้



รูปแบบการอบรม (Learning Methodology)

- เน้นการเรียนรู้ด้วย Case-based Learning เพื่อให้สามารถนำไปประยุกต์ในการทำงานได้โดยตรง
- บรรยายหลักการ และทฤษฎีโดยวิทยากรที่มีประสบการณ์และมีทักษะการทำ Credit Coaching
- กรณีศึกษาที่พัฒนาขึ้นมาจากประสบการณ์จริง สำหรับการให้สินเชื่อธุรกิจ ทั้งลูกค้า Corporate and SMEs
- เรียนรู้ผ่าน Classroom Work Shop / Discuss & Sharing ครอบคลุม Credit and Risk Management
- แบบฝึกหัด บททดสอบ และฝึกการวิเคราะห์ด้วยการใช้ Financial Model Analysis ที่เป็นโปรแกรมสำเร็จรูป

อัตราค่าลงทะเบียน

ท่านละ 37,000 บาท (ราคารวมภาษีแล้ว)
สมัครและชำระค่าสมัครก่อนวันที่ 19 กันยายน 2568
ได้รับส่วนลด 500 บาท



SCAN เพื่อลงทะเบียน

ขั้นตอนการสมัคร

ผู้เข้าอบรมสามารถลงทะเบียน

1. สมัครออนไลน์ผ่านเว็บไซต์ www.tibfa.co.th
 - หรือ 2. ส่งใบสมัครได้ที่ E-mail: info@tibfa.co.th
- วิธีการชำระเงิน โดยการโอนเงินเข้าบัญชี

“สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทย”
บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาถนนรัชดาภิเษก (สุขุมวิท-พระราม4) เลขที่บัญชี 718-2-09176-0 เท่านั้น
และส่งสำเนาใบนำฝากมาที่ E-mail: info@tibfa.co.th

หมายเหตุ ในกรณีผู้สมัครเข้าอบรมไม่ถึง 15 ท่าน
ทางสมาคมสถาบันฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงวันอบรม



สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทย

The Thai Institute of Banking and Finance Association

ใบสมัครการสัมมนา

หลักสูตร “ประกาศนียบัตรสินเชื่อเพื่อสำหรับธุรกิจ (COLEND1)”

(Certificate in Commercial Lending Development Program) รุ่นที่ 6

อบรมระหว่างวันที่ 17, 24 ตุลาคม วันที่ 7, 24 พฤศจิกายน และวันที่ 3 ธันวาคม 2568

เวลา 09.00 - 16.00 น. ณ โรงแรมปทุมวัน ปริ้นเซส ถนนพญาไท

1) ชื่อ - สกุลตำแหน่ง.....

โทรศัพท์.....โทรสาร..... E-mail.....

2) ชื่อ - สกุลตำแหน่ง.....

โทรศัพท์.....โทรสาร..... E-mail.....

3) ชื่อ - สกุลตำแหน่ง.....

โทรศัพท์.....โทรสาร..... E-mail.....

ผู้ประสานงานระหว่างสัมมนาหมายเลขโทรศัพท์

โทรสารE-mail..... สถาบัน.....

อัตราค่าลงทะเบียน

37,000 บาท (ราคารวมภาษีแล้ว)

พิเศษ

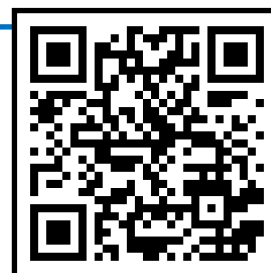
สมัครและชำระค่าสัมมนาก่อน

วันที่ 19 กันยายน 2568

ได้รับส่วนลดท่านละ **500 บาท**

พิเศษ

- ☐ 1. สมัครและชำระค่าสัมมนาก่อนวันที่ 19 กันยายน 2568 ได้รับส่วนลดท่านละ **500 บาท**
- ☐ 2. สมัคร 2 ท่านขึ้นไป ได้รับส่วนลดท่านละ **1,000 บาท**



SCAN เพื่อลงทะเบียน

วิธีการชำระเงิน

โดยการโอนเงินเข้าบัญชี “สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทย”

บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขา ถนนรัชดาภิเษก (สุขุมวิท-พระราม4) เลขที่บัญชี 718-2-09176-0 เท่านั้น

(ส่งสำเนาใบนำฝากมาที่ E-mail: info@tibfa.co.th)

หมายเหตุ : กรุณาชำระเงินอย่างน้อยล่วงหน้า 15 วัน ก่อนวันอบรมสัมมนา

สามารถหัก ภาษี ณ ที่จ่ายได้ หมายเลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0993000133412 สำนักงานใหญ่

กรณีแจ้งยกเลิกการอบรม

• สมัครและจ่ายชำระค่าอบรมมาแล้ว

1. หากแจ้งยกเลิกก่อนวันสัมมนา 15 วัน ท่านจะได้รับเงินคืนเต็มจำนวนตามที่ท่านชำระมา
2. หากแจ้งยกเลิกก่อนวันสัมมนา 10 วัน ท่านจะได้รับเงินคืน 50% ของค่าอบรมที่ท่านชำระมา
3. หากแจ้งยกเลิกก่อนวันสัมมนา 7 วัน ท่านจะได้รับเงินคืน 20% ของค่าอบรมที่ท่านชำระมา
4. หากแจ้งยกเลิกน้อยกว่า 7 วันก่อนวันสัมมนา หรือ แจ้งยกเลิก ณ วันอบรมสัมมนา สมาคมสถาบันฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการคืนค่าอบรม

• สมัครและสำรองที่นั่ง แต่ยังไม่ชำระค่าอบรม

หากแจ้งยกเลิก น้อยกว่า 10 วันก่อนวันสัมมนา สมาคมสถาบันฯ ขอคิดค่าใช้จ่าย 20% ของราคาสมัครรวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่

สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทย

เลขที่ 7/2 อาคารลิซิด 2 ชั้น 4 ซอยลาดพร้าว 23 ถนนลาดพร้าว แขวงจันทระเกษม เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900

โทรศัพท์ 02-077-8093, 02-077-8286, 02-077-8291 หรือ www.tibfa.co.th, e-mail: info@tibfa.co.th

ใหม่! ท่านสามารถสมัครออนไลน์ได้แล้วที่ www.tibfa.co.th